



Key-Account-Manager /-in Deutschland

Ihre Voraussetzungen:

- Abgeschlossenes Studium, möglichst der Wirtschaftswissenschaften
- Grundkenntnisse aus den Bereichen Investment Banking, Marktdaten, IT, Compliance
- Vertriebserfahrung auch auf Vorstandsebene
- Hervorragende Deutsch- und Englischkenntnisse sind in einem international agierenden Unternehmen ein 'Must have'
- Absoluter Wille zur langfristigen Zielerreichung

Werden sie Teil eines innovativen und dynamisch wachsenden Unternehmens

Für die Betreuung unserer wichtigsten Kunden und Prospects in der Finanzindustrie suchen wir einen erfahrenen Sales mit guten Kenntnissen in der Finanzindustrie.

Ihr Standort wird OWL sein, Ihr Vertriebsgebiet die gesamte Bundesrepublik mit der Perspektive, zukünftig die Verantwortung für die gesamte DACH-Region zu übernehmen.

Wer wir sind

b-next ist ein aufstrebender, internationaler Player im Bereich Capital Markets Compliance. Detaillierte Informationen zu uns und unseren Partnern und Kunden finden Sie im Internet unter

www.b-next.com

Um unsere Stellung als Marktführer im Heimatmarkt abzusichern und weiter auszubauen, schaffen wir die Position des Key-Account-Managers Deutschland. Sie haben die Chance, diese Position und unser weiteres Wachstum aktiv mitzugestalten. Als Profi wissen Sie, wie viel Arbeit, aber auch wie viel Spaß dieser Job bereitet.

Wenn Sie die Voraussetzungen und den Mut haben, diese nicht alltägliche Herausforderung anzunehmen, dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Senden Sie uns bitte Ihren Kurz-CV zusammen mit Ihren Vorstellungen zur Ausstattung der Position an die Adresse

Key.Account@b-next.com

Wir werden uns umgehend mit Ihnen in Verbindung setzen. Für Fragen, die Sie vorab noch von uns beantwortet haben möchten, steht Ihnen unser Management-Team gern zur Verfügung.

Contact:

Martina Boeckstiegel

+49-5221-992800

Key.Account@b-next.com