

Sales Executive Finanzindustrie

(DACH-Region)

Für die Betreuung unserer Kunden und Prospects in der DACH-Region suchen wir einen erfahrenen Sales mit guten Kenntnissen in der Finanzindustrie.

Ihr Standort wird Ostwestfalen sein, Ihr Vertriebsgebiet die Bundesrepublik, die Schweiz und Österreich.

Ihre Aufgaben

- Als Sales Executive sind Sie für den erfolgreichen Direkt- und Channel-Vertrieb zuständig. Neben der Neukundenakquisition beinhaltet dies auch die Betreuung unserer Bestandskunden.
- Sie bauen den Vertrieb an unsere Partner aus. Hierzu zählt der Vertrieb in die Sparkassenorganisation hinein ebenso wie die Betreuung unserer Integrationspartner.
- Sie übernehmen die Umsatzverantwortung für Ihre Region, erstellen kontinuierlich eine verbindliche Forecastplanung und reporten direkt an die Geschäftsleitung.

Ihre Voraussetzungen

- Abgeschlossenes Studium, möglichst der Wirtschaftswissenschaften
- Grundkenntnisse der Finanzindustrie
- Vertriebserfahrung und nachweisliche Erfolge
- Reisebereitschaft in der DACH-Region/Zentral-Europa
- Hervorragende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Selbstständiges Arbeiten, Zielstrebigkeit und der absolute Wille zur langfristigen Zielerreichung

Wenn Sie die Voraussetzungen und den Mut haben diese nicht alltägliche Herausforderung anzunehmen, dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Die Ausstattung der Position entspricht den hohen Anforderungen, bietet Entwicklungsmöglichkeiten und Spaß bei der Arbeit mit einem engagierten Team.

Senden Sie bitte Ihren Kurz-CV zusammen mit Ihren Vorstellungen zur Ausstattung der Position an die Adresse

Sales@b-next.com

Wir werden uns umgehend mit Ihnen in Verbindung setzen. Für Fragen, die Sie vorab noch von uns beantwortet haben möchten, steht Ihnen unser Management-Team gern zur Verfügung.